

НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ БІОРЕСУРСІВ І
ПРИРОДОКОРИСТУВАННЯ УКРАЇНИ

Кафедра адміністративного менеджменту та ЗЕД



«ПРИВЕРДЖУЮ»

Декан факультету

Анатолій ОСТАПЧУК

25 травня 2022 р.

«СХВАЛЕНО»

на засіданні кафедри адміністративного
менеджменту та ЗЕД

Протокол №20 від "24" 05.2022 р.

Завідувач кафедри

[Signature]
Віталій ЛУЦЯК

«РОЗГЛЯНУТО»

Гарант ОП «Менеджмент»

[Signature]
Віталій ЛУЦЯК

РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

**УПРАВЛІННЯ ОПЕРАЦІЯМИ З
ЕКСПОРТУ-ІМПОРТУ**

Спеціальність
Освітня програма
Факультет
Розробник:

073 «Менеджмент»

«Менеджмент»

аграрного менеджменту

Діброва Лариса Василівна, кандидат
економічних наук, доцент, доцент кафедри
адміністративного менеджменту та ЗЕД

Київ – 2022 р.

**НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ БІОРЕСУРСІВ І
ПРИРОДОКОРИСТУВАННЯ УКРАЇНИ**

Кафедра адміністративного менеджменту та ЗЕД

“ЗАТВЕРДЖУЮ”

Декан факультету

_____ **Анатолій ОСТАПЧУК**
“ _____ ” _____ 2022 р.

«СХВАЛЕНО»

на засіданні кафедри адміністративного
менеджменту та ЗЕД

Протокол №20 від “24” 05.2022 р.

Завідувач кафедри

_____ **Віталій ЛУЦЯК**

«РОЗГЛЯНУТО»

Гарант ОП «Менеджмент»

_____ **Віталій ЛУЦЯК**

РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

**УПРАВЛІННЯ ОПЕРАЦІЯМИ З
ЕКСПОРТУ-ІМПОРТУ**

Спеціальність

073 «Менеджмент»

Освітня програма

«Менеджмент»

Факультет

аграрного менеджменту

Розробник:

Діброва Лариса Василівна, кандидат
економічних наук, доцент, доцент кафедри
адміністративного менеджменту та ЗЕД

Київ – 2022 р.

1. Опис навчальної дисципліни

Управління операціями з експорту-імпорту

Галузь знань, напрям підготовки, спеціальність, освітній ступінь		
Галузь знань:	07 «Управління та адміністрування»	
Спеціальність:	073 «Менеджмент»	
Освітній ступінь:	«Бакалавр»	
Освітня програма:	«Менеджмент»	
Характеристика навчальної дисципліни		
Вид	Вибіркова	
Загальна кількість годин	120	
Кількість кредитів ECTS	4	
Кількість змістових модулів	2	
Курсовий робота	-	
Форма контролю	Іспит	
Показники навчальної дисципліни для денної та заочної форм навчання		
	денна форма навчання	заочна форма навчання
Рік підготовки (курс)	4	
Семестр	8	
Лекційні заняття	24 год.	
Практичні заняття	24 год.	
Лабораторні заняття	-	
Самостійна робота	72 год.	
Індивідуальні завдання	-	
Кількість тижневих аудиторних годин для денної форми навчання	4 год.	

2. Мета та завдання навчальної дисципліни

Мета вивчення дисципліни - формування в студентів сучасного управлінського мислення, системи теоретичних знань і практичних навичок щодо прийняття та виконання управлінських рішень у сфері виконання експортно-імпортних операцій.

Основними завданнями навчальної дисципліни є: оволодіння навичками розроблення та використання моделей управління зовнішньоекономічною діяльністю для ефективного функціонування підприємства на зовнішніх ринках; засвоєння принципів та методів раціонального організування, планування і контролювання за виконанням експортно-імпортних операцій; набуття вмінь щодо оцінки ефективності виконання експортно-імпортних операцій; забезпечення якості результатів виконання експортно-імпортних операцій; набуття знань про види, етапи здійснення й особливості реалізації зовнішньоекономічних операцій суб'єктами ЗЕД України; вивчення основних принципів організації розрахунків в іноземній валюті в Україні.

У результаті вивчення навчальної дисципліни студент повинен

знати:

- різноманітні форми здійснення зовнішньоекономічних операцій і методи їх державного регулювання;
- порядок створення та функціонування спільних підприємств на території України
- організацію і техніку укладання зовнішньоторговельних договорів;
- практику організації транспортних перевезень і застосування міжнародних торгових термінів “INCOTERMS - 2020”;
- способи вирішення суперечок між партнерами з різних країн;
- методи страхування від економічних і політичних ризиків при здійсненні зовнішньоекономічних операцій.

вміти:

- правильно орієнтуватись в ситуації на міжнародному ринку, що постійно змінюється і вміло використовувати в своїй діяльності переваги світового ринку;
- організовувати і здійснювати зовнішньоекономічні операції;
- оцінювати економічну ефективність зовнішньоекономічних операцій;
- самостійно розробляти зовнішньоторговельні контракти та проводити переговори з представниками іноземних фірм;
- здійснювати зовнішньоекономічну діяльність, використовуючи основні форми і прийоми зовнішньоекономічної діяльності.

Набуття компетентностей:

<i>Загальні компетентності (ЗК)</i>	
ЗК 3	Здатність до абстрактного мислення, аналізу, синтезу.
ЗК 4	Здатність застосовувати знання у практичних ситуаціях.
ЗК 5	Знання та розуміння предметної області та розуміння професійної діяльності.
ЗК 9	Здатність вчитися і оволодівати сучасними знаннями.
ЗК 11	Здатність до адаптації та дії в новій ситуації.
ЗК 14	Здатність працювати у міжнародному контексті.
<i>Фахові (спеціальні) компетентності (СК):</i>	
СК2	Здатність аналізувати результати діяльності організації, зіставляти їх з факторами впливу зовнішнього та внутрішнього середовища
СК 3	Здатність визначати перспективи розвитку організації.
СК 4	Вміння визначати функціональні області організації та зв'язки між ними
СК 5	Здатність управляти організацією та її підрозділами через реалізацію функцій менеджменту.

3. Програма та структура навчальної дисципліни

Назви змістових модулів і тем	Кількість годин					
	денна форма навчання					
	усього	у тому числі				
л		п	лаб.	інд.	с.р.	
1	2	3	4	5	6	7
Змістовний модуль 1						
ТЕОРЕТИЧНІ ОСНОВИ УПРАВЛІННЯ ОПЕРАЦІЯМИ З ЕКСПОРТУ-ІМПОРТУ						
Тема 1 Особливості управління зовнішньоекономічними операціями	10	2	2			6
Тема 2 Планування та організація зовнішньоекономічних операцій	10	2	2			6

Тема 3 Підготовка міжнародних торгових угод, аналіз і розрахунок контрактних цін	18	4	4			10
Тема 4 Митне оформлення експортних та імпортних операцій	12	2	2			8
Тема 5 Техніко-економічне обґрунтування зовнішньоекономічних операцій	12	2	2			8
Тема 6 Транспортне обслуговування зовнішньоекономічних операцій	12	2	2			8
Разом за змістовим модулем 1	74	14	14			46
Змістовний модуль 2						
ПРИКЛАДНІ АСПЕКТИ УПРАВЛІННЯ ОПЕРАЦІЯМИ З ЕКСПОРТУ-ІМПОРТУ						
Тема 7 Світовий ринок сільськогосподарської продукції. Міжнародна торгівля сільськогосподарською продукцією	14	4	4			6
Тема 8 Планування та організація контрактної діяльності в міжнародному агробізнесі	12	2	2			8
Тема 9 Укладання та виконання експортних контрактів на поставку олійних. Особливості торгівлі із застосуванням правил FOSFA	10	2	2			6
Тема 10 Укладання та виконання експортних контрактів на поставку зернових. Особливості торгівлі із застосуванням правил GAFTA	10	2	2			6
Разом за змістовим модулем 2	46	10	10			26
Усього годин	120	24	24			72

ЗМІСТОВНИЙ МОДУЛЬ 1.

ЗАГАЛЬНІ АСПЕКТИ УПРАВЛІННЯ ЕКСПОРТНО-ІМПОРТНИМИ ОПЕРАЦІЯМИ

Тема 1

Особливості управління зовнішньоекономічними операціями

Сутність та види експортних операцій. Причини поширення експорту. Переваги і ризики проведення експортних операцій.

Різновиди експортних та імпортних операцій. Поняття реекспорту. Мотиви проведення реекспортних операцій. Визначення основних дій сторін при здійсненні реекспортних операцій. Товари, які є об'єктами реекспортних операцій. Прямий та непрямий експорт.

Поняття імпорту. Основні види імпортних операцій. Способи придбання імпортних товарів. Переваги і ризики проведення імпортних операцій.

Поняття реімпорту. Мотиви проведення реімпортних операцій. Визначення основних дій сторін при здійсненні реімпортних операцій. Товари, які є об'єктами реімпортних операцій. Прямий та непрямий імпорт.

Особливості здійснення зовнішньоторгових операцій з сировинними та продовольчими товарами. Алгоритм проведення основних зовнішньоторгових операцій зарубіжними виробниками і споживачами продукції, що проходить через експортні та імпортні компанії.

Тема 2

Планування та організація зовнішньоекономічних операцій

Бізнес-планування та його роль у зовнішньоекономічній діяльності підприємств. Зміст і структура бізнес-плану по розділах. Можливі варіанти розрахунків. Контроль результатів виконання бізнес-плану і внесення до нього необхідних коректив.

Організаційні аспекти зовнішньоекономічних операцій - маркетингове дослідження зовнішнього ринку. Вивчення ринкового, підприємницького середовища на зовнішніх ринках. Вимоги світового ринку або зовнішнього ринку до товару. Вивчення місткості та характеру зовнішнього ринку, еластичності попиту на ньому. Рівень світових цін. Дослідження фірмової структури ринку та складу зарубіжних партнерів. Пошук, вибір та встановлення контакту із закордонними партнерами. Оферта, замовлення, запит, комерційні листи, участь у ярмарках та виставках, рекламна компанія та інші способи встановлення контактів з контрагентом.

Укладання зовнішньоторгових контрактів. Проведення попередніх переговорів. Складання протоколу про наміри та попереднього контракту. Складання та підписання зовнішньоторгового контракту.

Тема 3

Підготовка міжнародних торгових угод, аналіз і розрахунок контрактних цін

Поняття та ознаки світової ціни. Види цін, які існують на світових товарних ринках.

Визначення рівня контрактних цін. Показники, що використовуються для аналізу динаміки цін і визначення їх рівня. Контрактні ціни. Біржові котирування. Довідкові ціни. Прейскуранти і цінники. Ціни пропозицій. Індeksi цін.

Аналіз поточних цін світового ринку. Методи аналізу цін. Порівняльний метод аналізу цін: аналіз біржових котирувань, аналіз акційних цін, аналіз довідкових і прејскурантних цін. Розрахунковий метод аналізу цін: метод питомої вартості, метод наближеної калькуляції.

Особливості ціноутворення в ході укладання зовнішньоторгових угод. Цінові умови зовнішньоторгових контрактів. Формування контрактних цін. Приведення контрактних цін. Приведення ціни за базисом поставки зовнішньоторгової угоди.

Ціновий аналіз і розрахунок цін по експорту та імпорту в зовнішньоторгових контрактах. Поняття конкурентного листа.

Аналіз системи скидок, які використовуються в світовій торговій практиці. Види скидок. Бонусні, сезонні, дилерські скидки. Закриті скидки. Скидки з ціни, які можуть надаватися покупцю при збільшенні обсягів замовлень. Скидки «сконто». Спеціальні та інші види скидок.

Тема 4

Митне оформлення експортних та імпортних операцій

Митне оформлення зовнішньоекономічної діяльності. Митні конвенції та їх характеристика. Поняття митного режиму. Функції митних режимів. Види митних режимів. Коди митних режимів. Характеристика митних режимів.

Суть митної вартості та її функції. Алгоритм процедури декларування митної вартості. Методи визначення митної вартості. Визначення митної вартості товару за ціною угоди з ввезеними товарами. Визначення митної вартості товару за ціною угоди з ідентичними та подібними товарами. Визначення митної вартості на основі віднімання вартості. Визначення митної вартості на основі додавання вартості. Визначення митної вартості резервним методом. Визначення митної вартості у разі встановлення цінових обмежень на товари.

Процедура проходження вантажу через митний кордон України. Митне оформлення. Митні процедури. Вантажно-митна декларація (ВМД). Структура та зміст. Алгоритм митного оформлення вантажів. Митне оформлення при імпорті товарів. Блок-схема проходження митного оформлення товарів та інших предметів на митниці. Блок-схема оформлення ВМД у відділі митних доходів та платежів. Вхідний та вихідний контроль.

Сутність та значення митного контролю. Правила митного контролю. Об'єкти та суб'єкти митного контролю. Основні заходи митного контролю. Функції та принципи митного контролю. Основні форми митного контролю. Організація митного контролю при вивезенні товарів і в'їзді осіб. Декларування як складова митного контролю. Права та обов'язки декларанта.

Тема 5

Техніко-економічне обґрунтування зовнішньоекономічних операцій

Принципи і методи техніко-економічного оцінювання зовнішньоекономічних операцій. Основні принципи здійснення техніко-економічного обґрунтування зовнішньоекономічних операцій, його зміст та послідовність. Формування системи показників техніко-економічного обґрунтування зовнішньоекономічних операцій.

Сутність та особливості визначення ефекту та ефективності зовнішньоекономічних операцій. Форми прояву ефекту зовнішньоекономічних операцій. Види ефекту. Визначення взаємозалежності ефектів експорту та імпорту. Розрахунок економічної ефективності експортних, імпортних та зовнішньоекономічних операцій. Вплив умов платежу на рівень ефекту та ефективності ЗЕД. Вплив на ефективність зміни валютного курсу.

Тема 6

Транспортне обслуговування зовнішньоекономічних операцій

Роль та значення транспорту у зовнішній торгівлі сільськогосподарською продукцією. Міжнародні перевезення. Класифікація транспортних операцій у зовнішньоекономічній діяльності. Основні етапи транспортних операцій при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності.

Організація зовнішньоекономічних перевезень.

Особливості морських перевезень. Класифікація транспортних засобів морського флоту. Форми організації руху суден. Лінійне судноплавство. Поняття та типи ліній. Класифікація ліній. Коносамент. Основні функції коносаменту. Основні реквізити коносаменту. Перелік документів, що додаються до коносаменту. Види коносаменту. Характеристика наскрізного коносаменту. Трампове судноплавство. Чартер. Основні умови чартерної угоди. Види фрахтування судна у торговому мореплаванні. Особливості контейнерних перевезень. Специфіка правового регулювання міжнародних морських перевезень.

Особливості залізничних перевезень. Переваги та недоліки використання залізничного виду транспорту в зовнішньоекономічній діяльності. Поняття, структура та форма залізничної накладної. Специфіка правового регулювання міжнародних залізничних перевезень.

Особливості повітряних перевезень. Переваги та недоліки використання повітряного виду транспорту в зовнішньоекономічній діяльності. Поняття, структура та форма авіавантажної накладної. Специфіка правового регулювання міжнародних повітряних перевезень.

Особливості автомобільних перевезень. Переваги та недоліки використання вантажного автотранспорту в зовнішньоекономічній діяльності. Поняття, структура та форма автодорожньої накладної. Специфіка правового регулювання міжнародних автомобільних перевезень.

Специфіка діяльності транспортно-експедиційних підприємств. Комплекс послуг із транспортно-експедиційного обслуговування вантажів. Структура та зміст транспортно-експедиційних угод. Правове забезпечення транспортно-експедиційного обслуговування в зовнішньоекономічній діяльності.

Поняття та особливості міжнародної логістики. Складові логістичної діяльності. Завдання та функції логістики. Види логістики.

ЗМІСТОВНИЙ МОДУЛЬ 2. ОСОБЛИВОСТІ УПРАВЛІННЯ ОПЕРАЦІЯМИ З ЕКСПОРТУ-ІМПОРТУ В АГРОБІЗНЕСІ

Тема 7

Світовий ринок сільськогосподарської продукції. Міжнародна торгівля сільськогосподарською продукцією

Світовий ринок сільськогосподарської продукції. Світовий ринок продовольства, світовий ринок сільськогосподарської продукції. Основні види світового ринку сільськогосподарської продукції залежно від об'єктів купівлі-продажу.

Сучасні тенденції світової торгівлі сільськогосподарською продукцією. Місце і значення аграрного сектора у зовнішньоторговельній стратегії провідних країн – найбільших виробників і експортерів (імпортерів) агропродовольчої продукції.

Особливості регулювання експортно-імпортних операцій на різних рівнях. Вплив СОТ на зовнішню торгівлю сільськогосподарською продукцією. Угода СОТ про сільське господарство. Вплив змін правил міжнародної торгівлі в умовах війни на розвиток сільського господарства.

Місце і значення аграрного сектора у зовнішньоторговельній стратегії України. Динаміка, товарна та географічна структура зовнішньої торгівлі України сільськогосподарською продукцією. Сучасні тренди міжнародної торгівлі сільськогосподарською продукцією та їхній вплив на продовольчу безпеку України в умовах військової агресії Росії.

Тема 8

Планування та організація контрактної діяльності в міжнародному агробізнесі

Особливості планування та організації роботи з укладання зовнішньоторговельних контрактів. Міжнародний досвід та українська практика контрактної діяльності в агробізнесі.

Специфічні умови зовнішньоторговельних контрактів на поставку сільськогосподарської продукції та продовольчих товарів. Аналіз контрактів на поставку зерна, олії, м'ясої та молочної продукції.

Економічні передумови виникнення та функціонування торгових асоціацій та їх вплив на світову торгівлю. Англійський досвід по створенню торгових асоціацій. Роль і значення торгових асоціацій для розвитку торгівлі сировинними товарами та особливості їхньої діяльності. Обмін досвідом, конференції, семінари, нетворкінг та ін. Створення стандартних договорів, вирішення спірних питань між компаніями (в арбітражах, що адмініструються асоціаціями).

ГАФТА (Міжнародна асоціація торгівлі зерном та кормами); ФОСФА (Федерація асоціацій торгівлі олійними культурами, насінням і жирами); Лондонська асоціація цукру (the Sugar Association of London); Асоціація рафінованого цукру (the Refined Sugar Association); Горіхова асоціація (the Nut Association).

Тема 9

Укладання та виконання експортних контрактів на поставку олійних. Особливості торгівлі із застосуванням правил FOSFA

Експортні ресурси України та диверсифікація експорту олії з України. Особливості ціноутворення та логістики експорту олії з України.

Основні напрямки діяльності FOSFA (Федерації асоціації торгівлі олійними культурами, насінням і жирами).

Роль та значення стандартних договорів FOSFA. Основні форми контрактів FOSFA.

Аналіз структури та змісту стандартних договорів FOSFA – стандартні умови: базис поставки, умови щодо зважування товару, номінації судна, продовження строку відвантаження,

умови про апропріацію товару, умови щодо документів поставки, про страхування, розвантаження товару, про порушення умов договору, про форс-мажор тощо.

Специфіка контрактів FOSFA – англійське право, правила торгівлі, збалансованість умов для сторін.

Арбітраж і FOSFA. Процедурні аспекти вирішення суперечок.

Тема 10

Укладання та виконання експортних контрактів на поставку зернових. Особливості торгівлі із застосуванням правил GAFTA

Експортні ресурси України та особливості експорту зернових з України. Особливості ціноутворення та логістики експорту зерна з України.

Основні напрямки діяльності GAFTA (Міжнародної асоціації торгівлі зерном та кормами).

Роль та значення стандартних договорів GAFTA. Основні форми контрактів GAFTA.

Аналіз структури та змісту стандартних договорів GAFTA – стандартні умови: базис поставки, умови щодо зважування товару, номінації судна, продовження строку відвантаження, умови про апропріацію товару, умови щодо документів поставки, про страхування, розвантаження товару, про порушення умов договору, про форс-мажор тощо.

Специфіка контрактів GAFTA– англійське право, правила торгівлі, збалансованість умов для сторін.

Арбітраж у умовах GAFTA. Процедурні аспекти вирішення суперечок.

4. Теми семінарських занять

№ з/п	Назва теми	Кількість годин
1	Не передбачено навчальним планом	

5. Теми практичних занять

№ з/п	Назва теми	Кількість годин
1.	Розрахунок митних платежів і ставки ефективного мита	2
2.	Визначення митної вартості залежно від умов ІНКОТЕРМС при імпорті товару з України	2
3.	Розрахунок демпінгової маржі і шкоди від демпінгу	2
4.	Аналіз виконання контрактних зобов'язань та динаміки експорту	2
5.	Розрахунок експортних та імпортних цін зовнішньоекономічних контрактів	4
6.	Визначення економічного ефекту від експорту та імпорту	2
7.	Розрахунок логістичних витрат за різних умов ІНКОТЕРМС	4
8.	Аналіз та розрахунок показників економічної ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства	2
9.	Розрахунок економічної ефективності експортних операцій	2
10.	Розрахунок економічної ефективності імпортних операцій	2
	Разом	24

6. Теми лабораторних занять

№ з/п	Назва теми	Кількість годин
-------	------------	-----------------

1	Не передбачено навчальним планом	
---	----------------------------------	--

6. Контрольні питання, комплекти тестів для визначення рівня засвоєння знань студентами

Питання до іспиту з дисципліни «Управління операціями з експорту-імпорту»

1. Товарна структура експорту агропродукції.
2. Аналіз тенденцій в імпорті агропродукції.
3. Основні види зовнішньоторговельних операцій.
4. Операції з купівлі-продажу товарів (експортні та імпортні операції, реекспортні й реімпортні операції, міжнародні зустрічні операції).
5. Товарообмінні і компенсаційні операції на безвалютній основі.
6. Компенсаційні операції на комерційній основі.
7. Компенсаційні операції на основі договорів про виробничу співпрацю.
8. Акредитація суб'єктів ЗЕД на митниці.
9. Податок на прибуток.
10. Податок на добавлену вартість.
11. Акцизний податок.
12. Митні збори.
13. Суб'єкти зовнішньоекономічної діяльності, що діють на світових ринках та їх класифікація.
14. Вибір партнерів на світовому ринку.
15. Вивчення фірм-партнерів.
16. Організація роботи зі збору інформації і вивчення контрагентів.
17. Оперативно-комерційна робота з вивчення фірм у зовнішньоторговельних організаціях
18. Досьє фірми (карта фірми; відомості про переговори з фірмою; відомості про ділові відносини).
19. Основні форми звітності фірми.
20. Абсолютні і відносні показники, що використовуються в процесі аналізу зовнішньоекономічної діяльності підприємства.
21. Етапи підготовки міжнародних торгових угод Підготовка конкретної угоди, інформації загального характеру, яка необхідна для підготовки ефективних угод).
22. Ціновий аналіз при підготовці угоди.
23. Види цін (ціни виробників, оптові і роздрібні ціни).
24. Показники, що використовуються при аналізі динаміки цін і визначення їх рівня.
25. Порівняльний і розрахунковий методи аналізу цін.
26. Напрямки аналізу розрахункового методу (питома вартість, метод наближеної калькуляції).
27. Розрахунок цін зовнішньоторговельних угод. ослідовність внесення поправок при визначенні контрактних цін.
28. Ціновий аналіз і розрахунок цін по експорту й імпорту в практиці спеціалізованих зовнішньоторговельних організацій (заповнення конкурентного листа).
29. Правові аспекти зовнішньоторговельного договору купівлі-продажу.
30. Структура і зміст зовнішньоторговельного договору купівлі-продажу
31. Суттєві і несуттєві умови контракту.
32. Основні умови контрактів.
33. Документація, яка використовується в міжнародній торгівлі (транспортні документи, комерційні документи, страхові документи, офіційні та інші види документів).
34. Віденська конвенція ООН – коротка характеристика.
35. Роль та значення торгово-посередницьких послуг в міжнародній торгівлі.
36. Особливості вибору посередників.

37. Суб'єкти, що виконують торгово-посередницькі функції в міжнародних торгових операціях (торгові фірми, комісійні фірми, агентські фірми).
38. Поняття і види торгово-посередницьких угод.

Екзаменаційний білет
з дисципліни «Управління операціями з експорту-імпорту»

НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ БІОРЕСУРСІВ і ПРИРОДОКОРИСТУВАННЯ УКРАЇНИ			
ОС «Бакалавр»	Кафедра	Екзаменаційний білет №1	«Затверджую»
Спеціальність 073 «Менеджмент»	Адміністративного менеджменту та ЗЕД 2021/2022 навч. рік	З дисципліни Управління операціями з експорту-імпорту	Завідувач кафедри Луцяк В.В. 26.05.2021 р

I. Екзаменаційні запитання

1. Класифікація та характеристика методів для пошуку партнерів
2. Лінійне судноплавство: переваги та недоліки. Коносамент та його види

II. Тестова частина завдань

	Питання 1. Вперше ІНКОТЕРМС редагувався у:
1.	1936 р.;
2.	1953 р.;
3.	1967 р.;
4.	1990 р.

	Питання 2. Розпишіть алгоритм інкасової форми платежу.
--	---

	Питання 3. В лінійному судноплавстві коносамент є:
1.	договором перевезення;
2.	товаророзпорядчим документом;
3.	розпискою капітана в прийманні вантажу на борт;
4.	актом-повідомлення.

	Питання 4. Договором перевезення в трамповому судноплавстві прийнято вважати:
1.	коносамент;
2.	маніфест;
3.	чартер;
4.	акт-повідомлення.

	Питання 5. Яким документом в порту оформляється втрата, пошкодження або крадіжка вантажу:
1.	комерційним актом;
2.	актом-повідомленням;
3.	генеральним актом

4.	штурманською розпискою.
----	-------------------------

	Питання 6. При виписці „ордерного коносаменту” в графі „вантажотримувач” вказується:
1.	назва фірми-отримувача;
2.	назва фірми-посередника, банку, експедитора;
3.	„наказ відправника”, „наказ отримувача”;
4.	назва фірми відправника.

	Питання 7. Вантажі, що мають певну структурну масу, яка перевозиться у великій кількості без упаковки відносяться до:
1.	особливо режимних;
2.	генеральних;
3.	масових;
4.	контейнерні.

	Питання 8. Факт завантаження вантажу підтверджується адміністрацією судна:
1.	коносаментом;
2.	штурманською розпискою;
3.	експортним дорученням;
4.	вантажним планом.

	Питання 9. Учасниками Конвенції про міжнародні залізничні перевезення (КОТІФ) є:
1.	13 держав;
2.	23 держави;
3.	33 держави;
4.	43 держави.

	Питання 10. Суперечки, які впливають з договору страхування, між страховиком та страхувальником вирішуються в Україні:
1.	Господарським судом;
2.	Антимонопольним комітетом;
3.	Морською арбітражною комісією;
4.	Державним управлінням митного контролю.

III. Аналітично-розрахункове завдання

Розрахувати розмір ефекту та ефективності від експортної операції.

Назва показника	Дані
Ціна одиниці продукції (з урахуванням сплаченого мита)	15 доларів США
Виробнича собівартість одиниці продукції	150 грн.
Курс валюти	36,5 грн./долар США
Обсяг реалізації	25 тис. шт.
Витрати на транспортування	10 тис. грн.
Ставка ввізного мита	25%

8. Методи навчання

Під час навчального процесу використовуються наступні методи навчання: лекції, практичні і семінарські заняття, кейси, самостійна робота.

9. Форми контролю

Контроль набутих знань здійснюється у таких формах: поточного контролю на практичних заняттях (опитування, тестування, виконання ситуаційних завдань), модульного контролю (контрольна робота після вивчення навчального матеріалу, об'єднаного в модуль чи змістовий модуль), підсумкового контролю – екзамену.

10. Розподіл балів, які отримують студенти

Оцінювання знань студента відбувається за 100-бальною шкалою і переводиться в національні оцінки згідно з табл. 1 «Положення про екзамени та заліки у НУБіП України» (наказ про уведення в дію від 27.12.2019 р. № 1371)

Рейтинг студента, бали	Оцінка національна за результати складання	
	екзаменів	заліків
90-100	Відмінно	Зараховано
74-89	Добре	
60-73	Задовільно	
0-59	Незадовільно	Не зараховано

Для визначення рейтингу студента (слухача) із засвоєння дисципліни $R_{дис}$ (до 100 балів) одержаний рейтинг з атестації (до 30 балів) додається до рейтингу студента (слухача) з навчальної роботи $R_{нр}$ (до 70 балів): $R_{дис} = R_{нр} + R_{ат}$.

11. Методичне забезпечення

1. Електронний навчальний курс «Управління операціями з експорту-імпорту» URL: <https://elearn.nubip.edu.ua/course/view.php?id=3098>
2. Діброва Л.В. Конспект лекцій з дисципліни «Управління операціями з експорту-імпорту» для студентів ОС «Бакалавр», спеціальності 073 «Менеджмент», ОП «Менеджмент». К.: К.: «ЦП «КОМПРИНТ»», 2021. – 86 с.
3. Діброва Л.В. Управління операціями з експорту-імпорту. Методичні вказівки для проведення практичних занять з дисципліни для студентів Факультету аграрного менеджменту денної форми навчання, ОС «Бакалавр», спеціальності 073 «Менеджмент», ОП «Менеджмент». К.: К.: «ЦП «КОМПРИНТ»», 2019. – 44 с.
4. Діброва Л.В. Методичні рекомендації щодо забезпечення самостійної роботи студентів з дисципліни «Управління операціями з експорту-імпорту» для освітнього ступеня «Бакалавр», спеціальності 073 «Менеджмент». К.: «ЦП «КОМПРИНТ»», 2020. – 56 с.

12. Рекомендована література

з дисципліни „Управління операціями з експорту-імпорту”

Основна

1. Зовнішньоекономічна діяльність : навчальний посібник / Ю. Г. Козак, Є. В. Савельєв [та інш.] – 6-е вид., перероб. та доп. / ред. Ю. Г. Козак – Київ: ЦУЛ, 2019. – 292 с.

2. Гребельник О. П. Основи зовнішньоекономічної діяльності : підручник / О. П. Гребельник. – 5-те вид., перероб. та допов. ; Університет ДФС України. – Ірпінь : 2019. – 410 с.
3. Козик В.В., Панкова Л.Я., Карп'як Я.С. та ін. Зовнішньоекономічні операції і контракти: навч. посіб. / В. В. Козик, Л. А. Панкова, Я. С. Крап'як, О. Ю. Григор'єв, А. О. Босак. - 2-ге вид. - К. : Центр навчальної літератури, 2004. - 608 с.
4. Діброва Л.В. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навч. посіб. – К.: ЗАТ «НІЧЛАВА», 2016. – 514 с.
5. Дідківський М.І. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: Навч. посіб. – К.: Знання, 2014. – 462 с.
6. Козак Ю.Г., Логвінова Н.С., Сіваченко І.Ю. та ін. Зовнішньоекономічна діяльність підприємств: Навчальний посібник; 2-ге вид., перероб. та доп. – Київ: Центр навчальної літератури, 2011. – 792 с.
7. Тюріна Н.М. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навч. посіб. / Н.М. Тюріна, Н.С. Карваца. – К. : «Центр учбової літератури», 2013. – 408 с.

Допоміжна

1. Дахно І. І., Алієва-Барановська В. М. Зовнішньоекономічна діяльність-3.: навч. посібн. / За ред. д.е.н., проф. І. І. Дахна. - К. : Центр учбової літератури, 2018. - 356 с.
2. Хрупович С. Є. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навчальний посібник. Тернопіль : ТНТУ, 2017. 137 с.
3. Зовнішньоекономічна діяльність підприємств: навчальний посібник / [Козак Ю.Г., Логвінова Н.С. та ін.]; за ред. Ю.Г. Козака, Н.С. Логвінової, М.А. Зайця. – 4-те вид., перероб. та доп. – К.: Освіта України, 2012. – 272 с.
4. Румянцев А.П., Румянцева Н.С. Зовнішньоекономічна діяльність : навчальний посібник / 2-е вид., перероб. та доп.– Київ: Центр учбової літератури, 2019. – 296 с.
5. Кузьмін О.Є, Мельник О.Г., Муқан О.В. Бюджетування зовнішньоекономічної діяльності організацій: навч. посібник. Львів: Видавництво «Растр-7», 2011. 338 с.
6. Єрмаченко В. Є. Облік і техніка зовнішньоекономічної діяльності : навч. посіб. [для вищ. навч. закл.] / В. Є. Єрмаченко, С. В. Лабунська, О. Г. Малярєвська та ін.; Харк. нац. екон. ун-т. – Х. : ІНЖЕК, 2010. – 479 с.
7. Міжнародна макроекономіка: Навчальний посібник/За ред. Козака Ю.Г., Пахомова Ю.М., Логвінової Н.С.- Київ: ЦУЛ, 2012.
8. Міжнародна мікроекономіка: Навчальний посібник/За ред. Козака Ю.Г., Пахомова Ю.М., Логвінової Н.С.- Київ: ЦУЛ, 2012.
9. Міжнародна торгівля: підручник. / За ред. Ю.Г. Козака. - Київ-Катовіце-Краков: ЦУЛ, 2015. - 272 с. 23. Облік зовнішньоекономічної діяльності: Підручник. / В. Г. Козак, Т. О. Токарева, І. І. Богатирьов, Н. Ю. Грицак; за заг. ред. В. Г. Козака. - Ужгород : УНУ, 2013. – 648 с.

13. Інформаційні ресурси

1. Офіційний сайт Верховної Ради України. URL: <http://www.zakon.rada.gov.ua/>.
2. Офіційний сайт Комітету Верховної Ради України з питань бюджету. URL: <http://www.budget.rada.gov.ua/>.
3. Офіційний сайт Кабінету Міністрів України. URL: <http://www.kmu.gov.ua/>.
4. Офіційний сайт Міністерства закордонних справ. URL: <https://www.kmu.gov.ua/catalog/ministerstvo-zakordonnikh-sprav-ukraini>
5. Офіційний сайт Національного банку України. URL: <https://bank.gov.ua>
6. Офіційний сайт Міністерства економіки України. URL: <http://www.me.gov.ua/>.
7. Офіційний сайт Міністерства аграрної політики та продовольства України. URL: <https://minagro.gov.ua>

8. Офіційний сайт Міністерства інфраструктури України. URL: <https://www.kmu.gov.ua/catalog/ministerstvo-infrastrukturi-ukraini>
9. Офіційний сайт Державної служби статистики України. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua/>
10. Офіційний сайт Державної митної служби України. URL: <https://customs.gov.ua>
11. Офіційний сайт Інформаційно-аналітичної агенції «АПК-Інформ» URL: <http://www.apk-inform.com/ru/analytics>

Інкотермс – 2020. <http://pact.com.ua/incoterms.htm>