



СИЛАБУС ДИСЦИПЛІНИ

«УПРАВЛІННЯ ОПЕРАЦІЯМИ З ЕКСПОРТУ-ІМПОРТУ»

Ступінь вищої освіти: «Бакалавр»

Спеціальність: 073 «Менеджмент»

Освітня програма: «Менеджмент»

Рік навчання: 2021/2022, семестр - 8

Форма навчання – денна

Кількість кредитів ЄКТС - 4

Мова викладання – українська

Лектор курсу

Діброва Л.В.

Контактна інформація
лектора (e-mail)

dibrova_larisa@ukr.net

Викладач, що веде
практичні заняття

Сарабай Н.С.

Контактна інформація
викладача (e-mail)

nadiasarabaj@gmail.com

Сторінка курсу в eLearn

<https://elearn.nubip.edu.ua/course/view.php?id=1778>

ОПИС ДИСЦИПЛІНИ

1. Анотація до курсу

Дисципліна «Управління операціями з експорту-імпорту» входить в перелік дисциплін, з циклу спеціальної фахової підготовки студентів спеціальності «Менеджмент», яка є підґрунтям для формування системи теоретичних знань, вмінь і професійних навичок, що формують профіль фахівців у сфері зовнішньоекономічної діяльності. Вивчення курсу «Управління операціями з експорту-імпорту» дає змогу студентам одержати фундаментальні знання стосовно процесів, що відбуваються в зовнішньоекономічній діяльності, в контексті її впливу на розвиток та ефективність господарської діяльності підприємства.

2. Мета та цілі курсу

Мета курсу – формування компетентностей щодо розуміння особливостей управління зовнішньоекономічними операціями у сучасних умовах та прийняття обґрунтованих управлінських рішень, пов'язаних із забезпеченням економічної ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємств.

Завдання вивчення дисципліни зводяться до вивчення структури й функцій менеджменту у зовнішньоекономічній діяльності, освоєння техніки здійснення експортно-імпортних операцій, ознайомлення з технікою здійснення економічного обґрунтування управлінських рішень у сфері зовнішньоекономічної діяльності, розкритті специфіки експорту й імпорту сільськогосподарської продукції.

3. Набуття компетентностей

Компетентності	
Загальні компетентності (ЗК)	
ЗК№4	Здатність застосовувати знання у практичних ситуаціях.
ЗК№5	Знання та розуміння предметної області та розуміння професійної діяльності.
ЗК№9	Здатність вчитися і оволодівати сучасними знаннями.
ЗК№11	Здатність до адаптації та дії в новій ситуації.
ЗК№14	Здатність працювати у міжнародному контексті.
Фахові (спеціальні) компетентності (СК)	
СК№2	Здатність аналізувати результати діяльності організації, зіставляти їх з факторами впливу зовнішнього та внутрішнього середовища.
СК№3	Здатність визначати перспективи розвитку організації.
СК№4	Вміння визначати функціональні області організації та зв'язки між ними.
СК№5	Здатність управляти організацією та її підрозділами через реалізацію функцій менеджменту.

4. Програмні результати навчання

ПРН	Зміст
ПРН№5	Описувати зміст функціональних сфер діяльності організації.
ПРН 6	Виявляти навички пошуку, збирання та аналізу інформації, розрахунку показників для обґрунтування управлінських рішень.
ПРН 12	Оцінювати правові, соціальні та економічні наслідки функціонування організації.
ПРН 27	Демонструвати здатність враховувати особливості зовнішньоекономічної діяльності підприємства, міжнародні економічні відносини та аналізувати ситуацію на світовому ринку товарів та послуг.
ПРН 28	Демонструвати здатність до планування та здійснення організаційного супроводу зовнішньоекономічної діяльності підприємства, забезпечення ефективної роботи з контрагентами.

5. Розподіл годин

Вид заняття	лекції	практичні заняття	самостійна робота
К-сть годин	24	24	72

6. СТРУКТУРА КУРСУ

Тема	Години (лекції/ лабораторні роботи/ самостійні роботи)	Результати навчання	Завдання	Оцінювання, бали
8 семестр				
Модуль 1. ЗАГАЛЬНІ АСПЕКТИ УПРАВЛІННЯ ЕКСПОРТНО-ІМПОРТНИМИ ОПЕРАЦІЯМИ				50
Тема 1 Специфіка менеджменту зовнішньоекономічних операцій	4/4/12	<p>Знати: -сутність, функції, складові і підходи менеджменту зовнішньоекономічної діяльності; -процедури планування та організації проведення експортно-імпортних операцій; -методи техніко-економічного обґрунтування зовнішньоекономічних операцій.</p> <p>Вміти: -самостійно організувати та приймати самостійні управлінські рішення щодо операцій з експорту-імпорту; -робити техніко-економічну оцінку експортно-імпортних операцій; -визначати та розраховувати показники ефективності експорту й імпорту.</p>	<p><i>Підготовка до лекцій</i> (попереднє ознайомлення з презентацією та лекцією в eLearn).</p> <p><i>Виконання завдання на практичних заняттях</i> (в групі та самостійно).</p> <p><i>Виконання самостійної роботи</i> (в малих групах, самостійно, eLearn).</p> <p><i>Підготовка та написання модульної контрольної роботи</i> (тестова - в eLearn).</p>	<p><i>Виконання та задача індивідуальних завдань.</i></p> <p><i>Модульна тестова робота</i> в eLearn.</p> <p><i>Самостійна робота</i> – відповідно до завдань в eLearn.</p>
Тема 2 Планування та організація зовнішньоекономічних операцій	4/4/12			
Тема 3 Техніко-економічне обґрунтування зовнішньоекономічних операцій	4/4/12			
Модуль 2. ОСОБЛИВОСТІ УПРАВЛІННЯ ОПЕРАЦІЯМИ З ЕКСПОРТУ-ІМПОРТУ В АГРОБІЗНЕСІ				50
Тема 4 Планування та організація контрактної діяльності в міжнародному агробізнесі	4/4 /12	<p>Знати: - етапи та особливості контрактної діяльності в міжнародному агробізнесі; -специфіку реалізації планування, організації,</p>	<p><i>Підготовка до лекцій</i> (попереднє ознайомлення з презентацією та</p>	<p><i>Виконання та задача індивідуальних завдань.</i></p>

		контролю та координації в системі виконання експортно-імпортних операцій; -зміст та особливості експортних контрактів на поставку олійних та зернової продукції.	лекцією в eLearn). <i>Виконання завдання на практичних заняттях</i> (в групі та самостійно). <i>Виконання самостійної роботи</i> (в малих групах, самостійно, eLearn). <i>Підготовка та написання модульної контрольної роботи</i> (тестова - в eLearn).	<i>Модульна тестова робота</i> в eLearn. <i>Самостійна робота</i> – відповідно до завдань в eLearn.
Тема 5 Укладання та виконання експортних контрактів на поставку олійних. Особливості торгівлі із застосуванням правил FOSFA	4/4/12			
Тема 6 Укладання та виконання експортних контрактів на поставку зернових. Особливості торгівлі із застосуванням правил GAFTA	4/4/12	-оптимізувати умови зовнішньоекономічного контракту з врахуванням специфіки сільськогосподарської продукції; -здійснювати підготовку проекту контракту та укласти контракти із застосуванням правил GAFTA/ FOSFA; -обирати альтернативні варіанти експорту продукції, -організувати роботу підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності України з митницею; -збирати необхідну документацію для оформлення товарів і транспортних засобів у митні режими експорту та імпорту;		
Можливість отримання додаткових балів:	Додаткові бали можна отримати за підготовку доповіді та участь в студентській конференції, публікацію статті, участь у 1 турі Всеукраїнської олімпіади			до 10 балів
<i>Всього за 8 семестр</i>	24/24/72	-	-	70 100*0,7 (максимум 70 балів)
Залік				30
Всього за курс				100

ПОЛІТИКА ОЦІНЮВАННЯ

Політика щодо дедлайнів та перескладання:	Студент повинен здавати усі роботи у заплановані терміни. За роботи, що здаються із порушенням термінів без поважних причин, знижується бал. Перескладання модульної контрольної роботи відбувається за наявності поважних причин (лікарняний, міжнародне стажування, індивідуальний графік) і дозволяється у терміни до закінчення наступного модульного контролю.
Політика щодо академічної доброчесності:	При виконанні всіх видів навчальних робіт студент повинен дотримуватись політики академічної доброчесності.
Політика щодо відвідування:	Відвідування лекційних та практичних (семінарських) занять є обов'язковим для всіх студентів. За об'єктивних причин, визначених Положенням про навчальний процес НУБІП, навчання може відбуватись відповідно до індивідуального навчального плану, затвердженого у визначеному порядку.

ШКАЛА ОЦІНЮВАННЯ СТУДЕНТІВ

Рейтинг здобувача вищої освіти, бали	Оцінка національна за результати складання екзаменів заліків	
	екзаменів	заліків
90-100	відмінно	зараховано
74-89	добре	зараховано
60-73	задовільно	
0-59	незадовільно	не зараховано

РЕКОМЕНДОВАНА ЛІТЕРАТУРА

1. Тюріна Н.М. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: Навчальний посібник / Н.М. Тюріна, Н.С. Карвацка. – К.: «Центр учбової літератури», 2016. – 408 с.
2. Шкурупій О.В. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: Навчальний посібник / За ред. О.В.Шкурупій. – К.: «Центр учбової літератури», 2017. – 248 с.
3. Хрупович С. Є. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навчальний посібник. Тернопіль : ТНТУ, 2017. 137 с.
4. Дахно І. І., Алієва-Барановська В. М. Зовнішньоекономічна діяльність-3.: навч. посібн. / За ред. д.е.н., проф. І. І. Дахна. - К. : Центр учбової літератури, 2018. - 356 с.
5. Гребельник О. П. Основи зовнішньоекономічної діяльності : підручник / О. П. Гребельник. – 5-те вид., перероб. та допов. ; Університет ДФС України. – Ірпінь : 2019. – 410 с.
6. Міжнародна торгівля: Навчальний посібник / Автори. Козак Ю.Г., Sporek T., Molendowski E., Gribinsea A., Лебедева С. Н., Shengelia T, Логвінова Н.С., Kozak A. , Притула Н.В., Осипов В.М., Aliabieva D., Кочевой М.М. - Видання 5-те, перероб. та доп. - Київ-Катовіце-Краков: Центр учбової літератури, 2015. - 272 с.
7. Інкотермс – 2020. <http://pact.com.ua/incoterms.htm>
8. Офіційний сайт Державної Служби статистики України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: [http:// www.ukrstat.gov.ua](http://www.ukrstat.gov.ua)

9. Офіційний сайт Міністерства економіки [Електронний ресурс]. Режим доступу:
<http://www.me.gov.ua>
10. Офіційний сайт Національного банку України [Електронний ресурс]. Режим доступу:
<http://www.bank.gov.ua>