



СИЛАБУС ДИСЦИПЛІНИ

«Управлінський консалтинг в сільському господарстві»

Ступінь вищої освіти - Магістр

Спеціальність 073 «Менеджмент»

Освітня програма «Дорадництво»

Рік навчання 1, семестр 1

Форма навчання денна, заочна

Кількість кредитів ЄКТС 4

Мова викладання українська

Лектор дисципліни
Контактна інформація
лектора (e-mail)

Кальна-Дубінюк Тетяна Прокопівна

tatiankd@yahoo.com; tatiankd@nubip.edu.ua

Сторінка дисципліни в
eLearn

<https://elearn.nubip.edu.ua/course/view.php?id=92>

ОПИС ДИСЦИПЛІНИ

(до 1000 друкованих знаків)

Курс дисципліни «Управлінський консалтинг в сільському господарстві» сприяє у формуванні навичок в галузі надання консалтингових послуг, оволодіння методами діагностування проблем організації і способами залучення працівників до процесів змін, набуття майбутніми менеджерами умінь консультування з питань інноваційної діяльності та організаційного розвитку, ознайомлює з напрямом оцінки результатів консалтингу в інноваційній діяльності. Мета дисципліни полягає в формуванні у майбутніх фахівців комплексу знань про базові принципи, методи та інструменти управлінського консалтингу, узагальнюючи основні досягнення теорії і практики формування рекомендацій для прийняття керівниками науково обґрунтованих рішень. Завданнями дисципліни є оволодіння основними поняттями управлінського консалтингу, вивчення організації та історії його розвитку, методів, прийомів, методик консультування.

СТРУКТУРА ДИСЦИПЛІНИ

Тема	Години (лекції/лабораторні, практичні, семінарські)	Результати навчання	Завдання	Оцінювання
1 семестр				
Модуль 1				
Тема1. Управлінський консалтинг та його потенціал	2/2	Знати поняття управлінського консалтингу Вміти здійснювати пошук інформації в Інтернеті. Використовувати ресурси Інтернет для формування	Опрацювати теоретичні питання. Виконати практичну роботу 1. https://elearn.nubip.edu.ua/mod/assign/view.php?id=4801	10

		рекомендацій	Виконати самостійну роботу 1 по модулю 1	15
Тема 2. Ринок консалтин гових послуг	2/2	Знати економічну сутність, характеристики та класифікацію консалтингови х послуг. Вміти організовувати тренінги та оцінювати їх вартість. Аналізувати поняття «Управлінськи й консалтинг»	Опрацювати теоретичні питання. Виконати практичну роботу 2. https://elearn.nubip.edu.ua/mod/assign/view.php?id=4802	10
			Виконати самостійну роботу 1 по модулю 1	15
Тема 3. Види, фази та методи консульту вання	4/4	Знати види, фази та методи консультуванн я. Вміти організовувати процес консультуванн я. Застосовуват и знання теми при розв’язуванні ситуаційних завдань щодо формування рекомендацій	Опрацювати теоретичні питання. Виконати практичну роботу 3. https://elearn.nubip.edu.ua/mod/assign/view.php?id=4806	20
			Виконати самостійну роботу 3 по модулю 1	30
Атестацій ний тест по модулю 1	0,5	Знати теоретичні положення питань, що виносяться на модуль 1	Тест по модулю 1	30

[illegible]

		оцінок при формування рекомендацій.		
Атестаційний тест по модулю 2	0,5	Знати теоретичні положення питань, що виносяться на модуль 2	Тест по модулю 2	30
Всього за семестр				70
Екзамен				30
Всього за курс				100

ПОЛІТИКА ОЦІНЮВАННЯ

<i>Політика щодо дедлайнів та перескладання:</i>	Роботи, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку. Перескладання модулів відбувається із дозволу лектора за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
<i>Політика щодо академічної доброчесності:</i>	Списування під час контрольних робіт та екзаменів заборонені (в т.ч. із використанням мобільних девайсів). Курсові роботи, реферати повинні мати коректні текстові посилання на використану літературу.
<i>Політика щодо відвідування:</i>	Відвідування занять є обов'язковим. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, міжнародне стажування, корона вірус) навчання може відбуватись індивідуально (в он-лайн формі за погодженням із деканом факультету).

ШКАЛА ОЦІНЮВАННЯ ЗНАНЬ СТУДЕНТІВ

Рейтинг студента, бали	Оцінка національна за результати складання екзаменів заліків	
	екзаменів	заліків
90-100	відмінно	зараховано
74-89	добре	
60-73	задовільно	
0-59	незадовільно	не зараховано