

Компания Панасами Трейдинг Украина - прямой импортер дизельного топлива в Украину.

В связи с активным развитием компании и увеличением сбыта в Запорожской и Днепропетровской области объявляется конкурс на вакансию **Регионального представителя**. (*В приоритете рассматриваем кандидатов с данных регионов*).

Основные задачи:

- Анализ рынка и активный поиск новых клиентов (крупный, средний, малый агробизнес, логистические компании, средние и мелкие оптовики нефтепродуктов, АЗС). Установление контакта. Ведение переговоров, организация встреч, налаживание долгосрочного сотрудничества.
- Выполнение месячного плана продаж.
- Работа с существующей базой клиентов, повышение лояльности к компании.
- Разработка и внедрение стратегии продаж в Запорожском регионе (преимуществом будет наличие клиентской базы в Запорожском или Днепропетровском регионе).
- Выездные встречи по Запорожской и Днепропетровской областях.
- Консультирование по предложению компании. Заключение новых контрактов.
- Расчёт и подготовка ценового предложения.
- Ведение базы клиентов (работа в Excel).
- Анализ платёжеспособности клиента, объема его потребности в топливе в ближайший период.
- Тесная работ с отделом трейдеров.

Требования:

- Опыт работы в активных личных продажах (B2B продажи).  
*Предпочтения будут отдаваться кандидатам с опытом работы в аграрной сфере или в сфере торговли/реализации нефтепродуктов.*
- Наличие теплой контактной базы для реализации продукции по Запорожской /Днепропетровской области.
- Готовность к командировкам и постоянной выездной работе.
- Наличие водительских прав и личного автомобиля будет преимуществом.
- Навыки эффективного сотрудничества с актуальными и потенциальными покупателями, выявления их потребностей и заключение сделок.
- Аналитический, математический склад ума. Умение работать с цифрами, видение ситуации в глобальном разрезе.
- Умение планировать и системно выполнять задачи.
- Уметь работать в Excel и CRM, педантичность в работе с информацией.
- Профессионализм, деловая этика, вежливость, активность, ответственность, пунктуальность, личные и профессиональные амбиции.
- Стрессоустойчивость.

Компания предлагает:

- Работу в стабильной компании с конкурентной заработной платой.
- Официальное трудоустройство согласно законодательству Украины.
- Оплачиваемый отпуск и больничные.
- Своевременную выплату заработной платы.
- Обучение и возможности для активного профессионального роста и реализации в нефтетрейдинге.

Просьба высылать резюме на почту [m.dorma@panasami.com](mailto:m.dorma@panasami.com) с указанием желаемой заработной платы.

Контактное лицо: Дорма Мария.

Тел: +380 99 187 98 81

LLC Panasami Trading Ukraine

04070, st. Ilyinskaya, 8, Kiev, Ukraine

Office: +380 99 187 98 81

Email: [info@panasami.com](mailto:info@panasami.com)

[www.panasami.com](http://www.panasami.com)