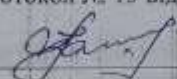



НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ БІОРЕСУРСІВ І
ПРИРОДОКОРИСТУВАННЯ УКРАЇНИ

Кафедра організації підприємництва та біржової діяльності


"ЗАТВЕРДЖУЮ"
Декан економічного факультету
Анатолій ШЕБРОВА
"16" травня 2024 р.

"СХВАЛЕНО"
на засіданні кафедри організації
підприємництва та біржової діяльності
Протокол № 13 від "14" травня 2024 р.

Завідувач кафедри
Микола ЛЬЧУК

"РОЗГЛЯНУТО"
Гарант ОП підприємство, торгівля
та біржова діяльність

Людмила БЕРЕЗОВСЬКА

РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Публічні закупівлі

Галузь знань 07 «Управління та адміністрування»
Спеціальність 076 Підприємництво та торгівля
Освітня програма Підприємництво, торгівля та біржова діяльність
Факультет Економічний
Розробники: доцент, к.е.н., доцент Кириченко Анастасія Володимирівна
(позначити науковий ступінь, місце роботи)

Київ – 2024 р.

Опис навчальної дисципліни

ПУБЛІЧНІ ЗАКУПІВЛІ

(назва)

Галузь знань, спеціальність, освітня програма, освітній ступінь		
Галузь знань	07 Управління та адміністрування	
Освітній ступінь	<i>(Магістр)</i>	
Спеціальність	076 Підприємництво та торгівля	
Освітня програма	<i>Підприємництво, торгівля та біржова діяльність</i>	
Характеристика навчальної дисципліни		
Вид	Вибіркова	
Загальна кількість годин	120	
Кількість кредитів ECTS	4	
Кількість змістових модулів	2	
Курсовий проект (робота) (за наявності)	-	
Форма контролю	<i>Екзамен</i>	
Показники навчальної дисципліни для денної та заочної форм здобуття вищої освіти		
	денна форма навчання	заочна форма навчання
Курс (рік підготовки)	1	
Семестр	1	
Лекційні заняття	<i>15 год.</i>	<i>8 год.</i>
Практичні, семінарські заняття	<i>30 год.</i>	<i>6 год.</i>
Самостійна робота	<i>75 год.</i>	<i>106 год.</i>
Кількість тижневих аудиторних годин для денної форми здобуття вищої освіти	<i>3 год.</i>	

1. Мета, завдання, компетентності та програмні результати навчальної дисципліни

Метою вивчення дисципліни «Публічні закупівлі» є вивчення теоретичних та організаційних основ публічних закупівель.

Завдання:

ознайомити студентів з відповідними поняттями, категоріями, системами публічних закупівель;

набути практичних навичок для здійснення порогових та допорогових закупівель;

виховати здатність до пошуку методів розв'язання спірних питань по процедурі публічних закупівель.

Набуття компетентностей:

інтегральна компетентність (ІК):

Здатність розв'язувати складні спеціалізовані завдання та проблеми у сферах підприємницької, торговельної та біржової діяльності, що передбачає застосування теорій та методів організації і функціонування підприємницьких, торговельних, біржових структур за невизначених умов і вимог.

загальні компетентності (ЗК):

ЗК 1. Здатність до адаптації та дії в новій ситуації.

спеціальні (фахові) компетентності (СК):

СК 3. Здатність до ефективного управління діяльністю суб'єктів господарювання в сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.

програмні результати навчання (ПРН):

ПРН 9. Розробляти і приймати рішення, спрямовані на забезпечення ефективності діяльності суб'єктів господарювання у сфері підприємницької, торговельної та/або біржової діяльності.

2. Програма та структура навчальної дисципліни для:

– повного терміну денної (заочної) форми здобуття вищої освіти

Структура навчальної дисципліни

Назви змістових модулів і тем	Кількість годин													
	денна форма							заочна форма						
	тижні	усього	у тому числі					усього	у тому числі					
			л	п	лаб	інд	с.р.		л	п	лаб	інд	с.р.	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	
Змістовий модуль 1. Публічні закупівлі: поняття і значення														
Тема 1. Теоретичні основи публічних закупівель	1-2 тижні	15	2	3			10	14	1	1				12
Тема 2. Законодавство та інформаційні веб-портали у сфері публічних закупівель	3-4 тижні	15	2	3			10	13,5	1	0,5				12
Тема 3. Інституційна структура публічних закупівель	5-6 тижні	15	2	3			10	13,5	1	0,5				12
Разом за змістовим модулем 1		45	6	9			30	41	3	2				36
Змістовий модуль 2. Організаційно-економічний механізм проведення публічних закупівель														
Тема 1. Організація закупівельної діяльності	7-8 тижні	15	2	5			9	16	1	1				14
Тема 2. Процедури закупівлі	9-10 тижні	14	2	4			9	16	1	1				14
Тема 3. Контроль у сфері публічних закупівель	11-12 тижні	14	2	4			9	16	1	1				14
Тема 4. Порядок оскарження процедури закупівлі	13-14 тижні	13	1	4			9	15,5	1	0,5				14
Тема 5. Відповідальність у сфері публічних закупівель	14-15 тижні	13	2	4			9	15,5	1	0,5				14
Разом за змістовим модулем 2		75	9	21			45	79	5	4				70
Усього годин		120	15	30			75	120	8	6				106
Курсовий проект (робота) з _____ _____ (якщо є в робочому навчальному плані)			-	-	-		-							
Усього годин		120	15	30			75	120	8	6				106

3. Темі лабораторних (практичних, семінарських) занять

№ з/п	Назва теми	Кількість годин
1	Теоретичні основи публічних закупівель	3
2	Законодавство та інформаційні веб-портали у сфері публічних закупівель	3

3	Інституційна структура публічних закупівель	3
4	Організація закупівельної діяльності	5
5	Процедури закупівлі	4
6	Контроль у сфері публічних закупівель	4
7	Порядок оскарження процедури закупівлі	4
8	Відповідальність у сфері публічних закупівель	4

4. Темати самостійної роботи

№ з/п	Назва теми	Кількість годин
1	Теоретичні основи публічних закупівель	10
2	Законодавство та інформаційні веб-портали у сфері публічних закупівель	10
3	Інституційна структура публічних закупівель	10
4	Організація закупівельної діяльності	9
5	Процедури закупівлі	9
6	Контроль у сфері публічних закупівель	9
7	Порядок оскарження процедури закупівлі	9
8	Відповідальність у сфері публічних закупівель	9

5. Засоби діагностики результатів навчання:

- екзамен;
- модульні тести;
- реферати;
- розрахункові та розрахунково-графічні роботи;
- захист практичних робіт;
- інші види.

6. Методи навчання:

- словесний метод (лекція, дискусія, співбесіда тощо);
- практичний метод (практичні заняття);
- наочний метод (метод ілюстрацій, метод демонстрацій);
- робота з навчально-методичною літературою (конспектування, тезування, анотування, рецензування, складання реферату);
- відеометод (дистанційні, мультимедійні, веб-орієнтовані тощо);
- самостійна робота (виконання завдань);
- індивідуальна науково-дослідна робота здобувачів вищої освіти.
- інші види.

7. Методи оцінювання.

- екзамен;
- усне або письмове опитування;
- модульне тестування;
- командні проекти;
- реферати, есе;
- захист практичних робіт;
- презентації та виступи на наукових заходах;
- інші види.

8. **Розподіл балів**, які отримують здобувачі вищої освіти. Оцінювання знань здобувача вищої освіти відбувається за 100-бальною шкалою і переводиться в національні оцінки згідно з табл. 1 чинного «Положення про екзамени та заліки у НУБіП України»

Рейтинг здобувача вищої освіти, бали	Оцінка національна та результати складання екзамену
90-100	відмінно
74-89	добре
60-73	задовільно
0-59	незадовільно

Для визначення рейтингу здобувача вищої освіти із засвоєння дисципліни $R_{\text{дис}}$ (до 100 балів) одержаний рейтинг з атестації (до 30 балів) додається до рейтингу здобувача вищої освіти з навчальної роботи $R_{\text{НР}}$ (до 70 балів): $R_{\text{дис}} = R_{\text{НР}} + R_{\text{ат}}$.

9. Навчально-методичне забезпечення

- електронний навчальний курс навчальної дисципліни “Публічні закупівлі” (на навчальному порталі НУБіП України eLearn - <https://elearn.nubip.edu.ua/course/view.php?id=4341>);
- конспекти лекцій та їх презентації (в електронному вигляді) - <https://elearn.nubip.edu.ua/course/view.php?id=4341>;
- Кириченко А. В. Методичні вказівки до вивчення дисципліни «Публічні закупівлі». К.: «Компринт», 2020. 42 с.

10. Рекомендовані джерела інформації

1. Березовська, Л. О., Кириченко А. В. Державні закупівлі як інструмент стимулювання розвитку інновацій. *Економіка та суспільство*. 2022. №43. <https://doi.org/10.32782/2524-0072/2022-43-4>
2. Кириченко А. В. Методичні вказівки до вивчення дисципліни «Публічні закупівлі». К.: «Компринт», 2020. 42 с.
3. Левон С. Б. Управління системою публічних закупівель: досвід ЄС та практика України. Вісник Національної академії державного управління при Президентові України. 2019. № 1. С. 47-52.
4. Публічні закупівлі: навч. посіб. Е. О. Юрій та ін.; Чернівецький національний університет імені Юрія Федьковича. Чернівці: Чернівецький національний університет імені Юрія Федьковича: Рута, 2020. 199 с.
5. Федоровський Л. І. Публічні закупівлі у багатьох постачальників: особливості та результативність. *Менеджер*. 2019. № 3. С. 154-162.
6. Органи контролю закупівель. URL: <https://infobox.prozorro.org/articles/kontrol-v-publichnih-zakupivlyah>
7. Офіційний сайт Державної служби статистики України. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua>
8. Законодавчі і нормативні акти України URL: <http://www.uazakon.com>.
9. Офіційний сайт Кабінету Міністрів України. URL: <http://www.kmu.gov.ua>.
10. Офіційний сайт Міністерства економіки та з питань Європейської інтеграції. URL: <http://www.me.gov.ua>.
11. Офіційний сайт Міністерства фінансів України. URL: <http://www.minfin.gov.ua>.
12. Офіційний сайт Національного банку України. URL: <http://www.bank.gov.ua>.
13. Офіційний сайт Світової організації торгівлі (СОТ). URL: <http://www.wto.org>.
14. Офіційний сайт Прозоро. Публічні закупівлі. URL: <https://prozorro.gov.ua/>.
15. Офіційний сайт Бібліотеки Верховної Ради України. URL: <http://lib.rada.gov.ua>
16. Шатковський О., Яременко С. Коментарі до законодавства України про публічні закупівлі. URL: <https://infobox.prozorro.org/updates/komentari-do-zakonodavstva-ukrajini-pro-publichni-zakupivli-1>.