

Горизонт 2020. Досвід: реалізація проекту та участь у каскадному фінансуванні.

ТАЇСІЯ СИМОЧКО,
УЖГОРОДСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ТОВ «ЕДІЕНС»

SKIN



Цей проект отримав фінансування в рамках РП Європейського Союзу з досліджень та інновацій "Горизонт 2020". Номер грантової угоди N°728055.



Кроки в напрямку проекту SKIN



Ужгородський національний університет в якості партнера

- ▶ Команда ужгородського національного університету почала роботу над проектом в якості члена неприбуткової асоціації наукових та інноваційних організацій з Словаччини, Угорщини та Польщі – **CLS – Cassovia Life Sciences**

Зміна Словацького законодавства та відсутність можливості офіційно бути задіяними у виконанні проекту

Підняття питання на зустрічі партнерів проекту про включення УжНУ в якості окремого партнера

Травень 2018
Амедмент

Березень 2019 – включення УжНУ в якості окремого партнера проекту SKIN

Про проект



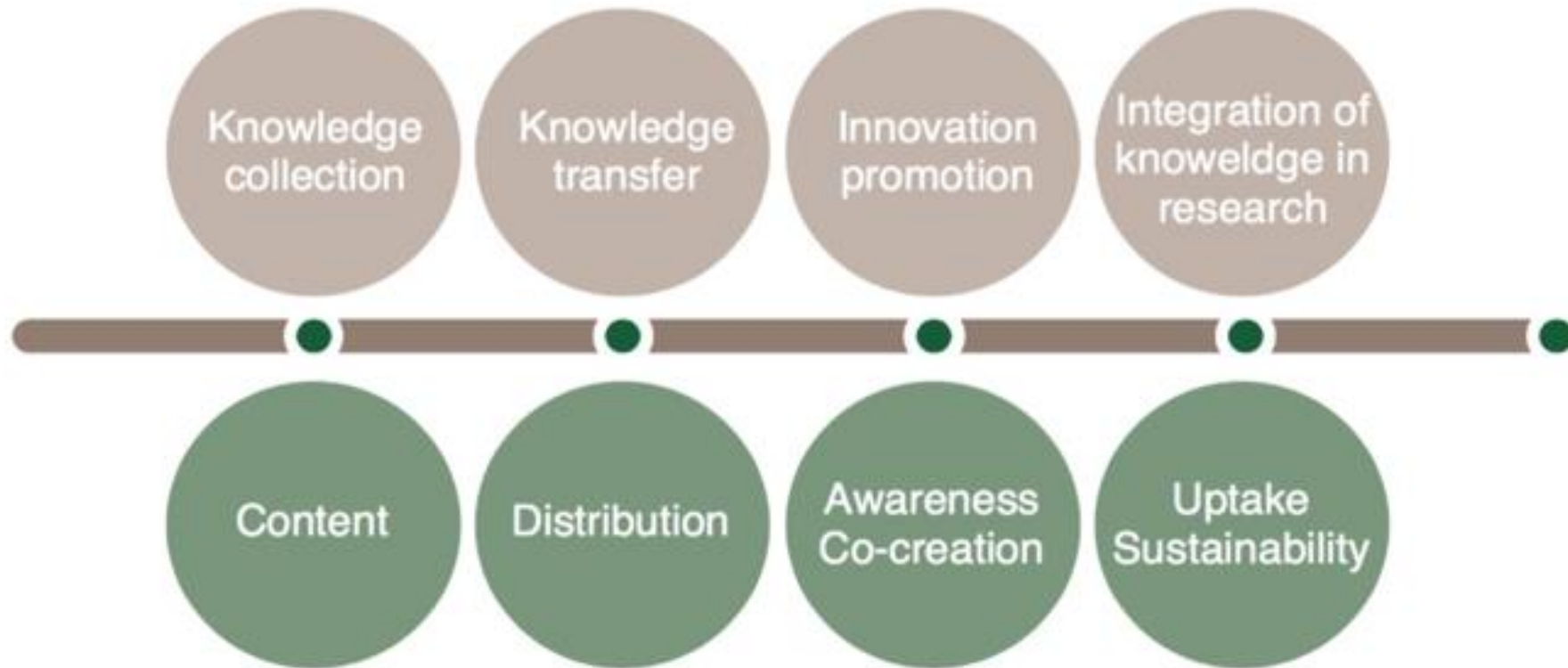
► **SKIN** - амбітна ініціатива в галузі **коротких ланцюгів** виробництва та постачання продуктів харчування, спрямована на **побудову якісно нових відносин** у спільноті, де продукти харчування виступають **посередником між фермерами та суспільством.**



Цілі проекту:

- ▶ **Подолання фрагментації знань** про успішні практики в агро-харчовій промисловості
- ▶ Сполучення двох кінців харчового ланцюга – налагодження взаємозв'язків між виробниками та споживачами
- ▶ **Об'єднання** виробників із споживачами
- ▶ Створення **підґрунтя для взаємної довіри** між виробниками та споживачами
- ▶ **Формування короткого ланцюга** на основі **спільних цінностей** та понять про продукти харчування, їх походження та спосіб виробництва
- ▶ Сприяння **регіональним інноваціям**, які базуються саме на підході **«знизу вверх»** та враховують потреби всіх сторін

SKIN: створення мережі відносин для економіки майбутнього



Мапа кращих практик проекту SKIN



? Результати проекту ?



Драйвери, що впливатимуть на майбутнє регіону





Who?

Single Entrepreneurs

(Potential) Founders

Start-ups

SMES



What?

Team Building

Business Services

Investment Readiness

Up to 100k funding



How?

In KATANA's Open Call 2

Collaborate with SMEs from our Top100

Connect cross-sectoral

Connect cross-sectoral

Каскадне фінансування – або проєкт в середині проєкту – можливий максимальний грант – 100 тис. євро



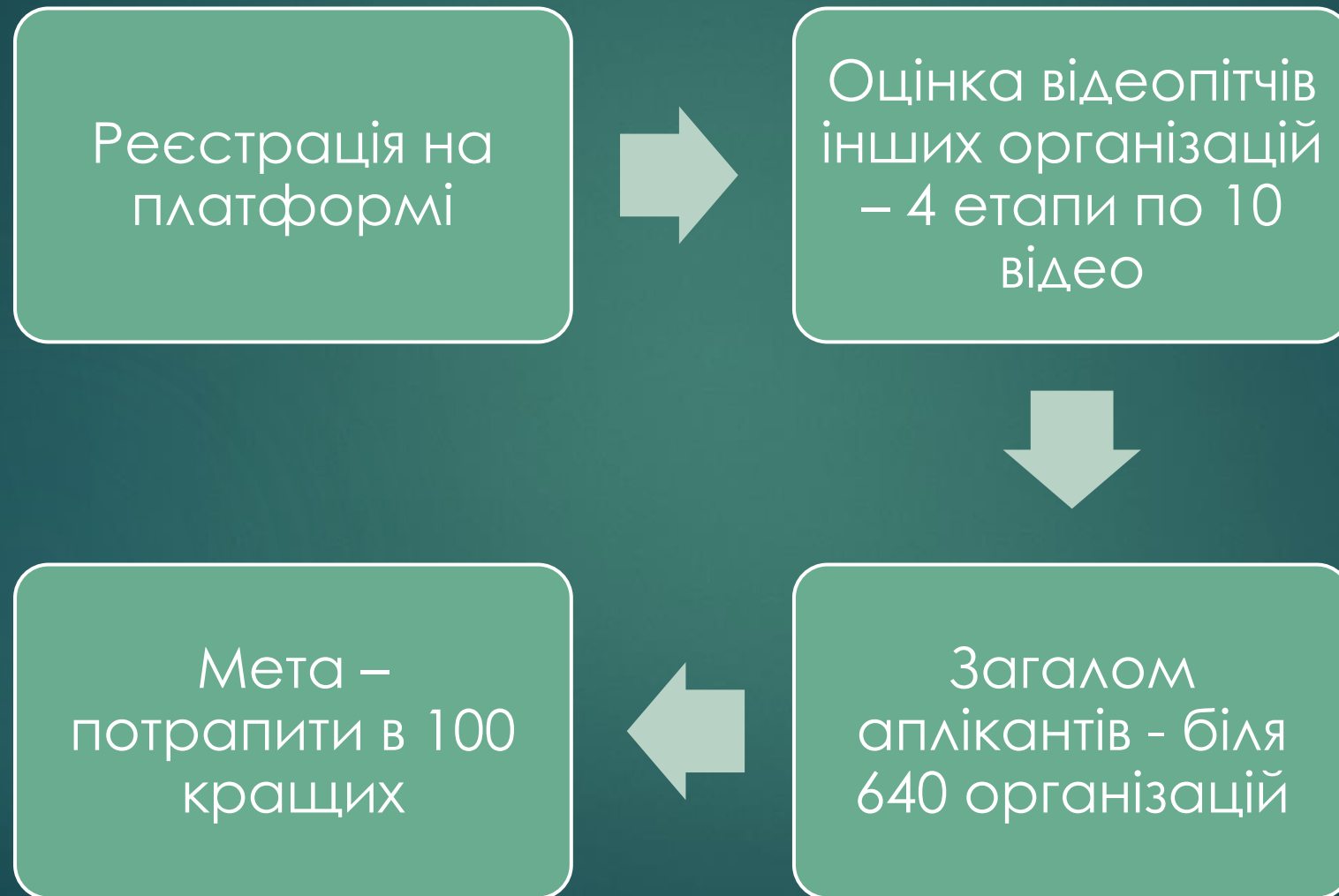
Учасник – інноваційна
кампанія ТОВ «Едієнс»
– дослідження
мікробіому та підбір
персоналізованого
харчування

Що
потрібно
було для
участі?

- ▶ Короткий опис організації
- ▶ Відео презентація – ПІТЧ, тривалістю не більше 2 хв

<https://www.youtube.com/watch?v=pfmNhOcgd7I&t=42s>

Етапи: перший етап



KATANA TOP100



to integrate mini-livestock in the EU agribusiness and one of their main focuses is to raise awareness to the ecological responsibility that every agricultural stakeholder shares.

istvansandornagy@gmail.com

75. Ēdiens LLC (Ukraine)

Ēdiens LLC

taviss@gmail.com

Перший бар'єр взято + 6 тис. євро - бізнес тренінги у кращих європейських консультантів, бізнес-акселератор, Штутгарт 2017

Етапи:
другий
етап

Що далі?

- ▶ Створення консорціуму з організаціями, що увійшли в ТОП 100
- ▶ Створення концепції нового продукту на основі поєднання технологій та підходів
- ▶ Кампанія збору коштів на краудфаундинговій платформі
- ▶ Можливість отримати 100 тис. євро на старт виробництва інноваційного продукту

- ▶ Висока інноваційність та незахищеність нашого продукту
- ▶ Дуже ранній етап розробки продукту – низький рівень його технологічної готовності
- ▶ Занадто широкий фокус

Що нас
зупиняло?

Що ми
отримали?



Краще розуміння ринку



Поради від провідних європейських
бізнес-аналітиків



Партнерські зв'язки




Досвід пітчінгу та створення бізнес—
моделей




Інтенсивний тренінг під час бізнес-
акселератора



Наш «не успішний» досвід з H2020




Funding & tender opportunities


Single Electronic Data Interchange Area (SEDIA)







Welcome **Tayisiya SYMOCHKO (nsymocta)**  EN

Manage my area |  **SEARCH FUNDING & TENDERS** | **HOW TO PARTICIPATE** | **PROJECTS & RESULTS** | **WORK AS AN EXPERT** | **SUPPORT** |  40

- My Person Profile
- My Organisation(s)
- Grants
- My Proposal(s)**
- My Project(s)
- My Formal Notification(s)

My Proposal(s)  [Need help?](#)

Results: **10** 

PROGRAMME	CALL	FUNDING SCHEME	PROPOSAL ID	ACRONYM	STATUS	REMAINING TIME	CLOSURE DATE (Brussels time)	ACTIONS
H2020	H2020-SC6-TRANSFORMATIONS-2020	IA	101004665	cultEUR	Final	Closed	19/03/2020 17:00:00	Actions 
H2020	H2020-LC-CLA-2020-2	IA	101003809	REENAIR	Final	Closed	13/02/2020 17:00:00	Actions 
H2020	H2020-FNR-2020-1	IA	101000888	FIELDS4CITIES	Final	Closed	23/01/2020 17:00:00	Actions 
H2020	H2020-FNR-2020-1	CSA	101000809	EURAneo	Final	Closed	23/01/2020 17:00:00	Actions 
COSME	COS-CLUSTER-2018-03-02	COSME-GAE	874400	ClusterXell	Final	Closed	04/04/2019 17:00:00	Actions 
H2020	H2020-SFS-2019-1	IA	862959	DIRECT HUBS	Final	Closed	23/01/2019 17:00:00	Actions 

«Темний» бік участі

- ▶ Кожна заявка, навіть якщо ви не керівник проєкту, це мінімум 4-6 тижнів інтенсивної роботи
- ▶ Дуже висока конкуренція – рівень успішності навіть найкращих організацій зрідка перевищує 20%
- ▶ Сильні партнери – не обов'язково означають перемогу

Чому все ж таки брати участь?



КОНТАКТИ

Таїсія Симочко ,

НКП РП ЄС «Горизонт 2020» при УжНУ

E-mail: tayiss@gmail.com

Tel. 0503729950

ncp-uzhnu.net.ua